



Vacature Medior Verkoopmedewerker

version: vacature medior sales medewerker BCom Solutions 201501007.doc

Over BCom

High-end seamless communication systems, dat is wat BCom produceert en levert aan klanten in de Olie & Gas wereld. Van smartphones en tablets tot camera systemen, we maken het samen met onze partners in binnen- en buitenland om onze klanten beter te laten communiceren.

Wij zijn op zoek naar uitbreiding van ons sales team.

De functie

Als medior sales medewerker zorg je voor de instroom van nieuwe opdrachten. Het verkopen van bestaande producten en oplossingen doe je helemaal zelfstandig, terwijl je voor projecten een beroep kan doen op de commerciële en technische ervaring van je collega's. Naast je primaire werk zorg je voor klant ondersteuning (commercieel en technisch), order verwerking, technische ondersteuning bij in bedrijf stellingen en kwaliteitscontrole op te leveren producten.

Je standplaats is Spijk, voor minimaal 32 van de 40 uren.

Over jou

Jij bent pro-actief, leergierig en uitermate commercieel. Als B2B sales medewerker wil je graag alle ins en outs van onze producten leren kennen en denk je met de klanten mee over nog slimmere oplossingen, die uiteraard commercieel uitvoerbaar zijn en aansluiten bij onze visie.

Met jou in ons team, kunnen we erop vertrouwen dat onze klanten tijdig, accuraat en vriendelijk bediend worden.

Gevraagd

- MBO werk- en denkniveau, bijvoorbeeld MEAO of MTS
- 2 of meer jaren ervaring op een commerciële binnendienst (order verwerking, klant contact) in een industriële sector, bij voorkeur telecommunicatie of olie & gas.
- gevoel voor techniek
- algemene kennis van smartphones, tablets, netwerken en camerasystemen.
- Je spreekt en schrijft zowel Nederlands als Engels
- Bereid om 's avonds eens een boekje te lezen over onze wereld
- Je kan uitstekend met ICT overweg (Word, Excel, Outlook, CRM systemen)
- Rijbewijs B
- Pre: je hebt kennis van explosieveiligheid
- Pre: je bent gewend om conform ISO 9001:2008 normen te werken.

Aanbod

- Vast contract met een proeftijd van twee maanden
- Een marktconform bruto salaris
- Reiskostenvergoeding
- Een BCom Rough Pro SM14 smartphone + telefoonabonnement
- De kans om te groeien zonder beperkingen van functietitels.

Interesse? Stuur je CV aan Kjeld Bontenbal, Director of Operations, k.bontenbal@bcom-solutions.com

version: vacature medior sales medewerker BCom Solutions 201501007.doc